



HEDENGREN

Johtavia ratkaisuja



Vuosikatsaus 2003

Hedengren yhtiöt

Vaikka maailmantalouden kasvuvauhti koheni viime vuonna Yhdysvaltain ja Aasian tuotannon lisäyksen myötä, on Euroopan talouden tilanne ollut heikko. Suomen bruttokansantuote kasvoi 1,9 % vuonna 2003 vahvan kotimaisen kysynnän ansiosta. Julkisen kulutuksen kasvu oli edellisvuotta heikompi, ja investoinnit supistuivat Suomessa edelliseen vuoteen verrattuna.

Hedengren-konsernin myynti ja tulos kehittivät vuonna 2003 ennustettua heikommin. Osa toiminnastamme on riippuvaista rakentamisesta, ja etenkin julkinen rakentaminen ja yritysten investoinnit toimitiloihin olivat vähissä vuonna 2003. Myönteistä oli kodintekniikan vahva kysyntä. Vuonna 2003 Hedengrenin liikevaihto oli 85,1 milj. euroa ja liikevoitto 1,1 milj. euroa. Omavaraisuusasteemme oli 46 % ja taseemme loppusumma 45,3 milj. euroa. Konsernin palveluksessa oli keskimäärin 383 henkilöä.

Marraskuussa Hedengren osti yhtiön, joka omisti noin 10 % Hedengrenin osakekannasta. Hedengrenin omistus on täten jälleen keskittynyt alkuperäisille omistajaperheille, joilla on selkeä tahto kehittää yhtiötä ja sitoutua pitkäaikaiseen omistajuuteen.

Oy Hedtec Ab onnistui parantamaan liikevoittoaan 11 % liikevaihdon hienoisesta laskusta huolimatta. Huomionarvoista on, että tulos jakautui entistä tasaisemmin tulosyksiköiden kesken.

Oy Hedoy Ab:n liikevaihto pieneni 5,7 % ja tulos heikkeni ennätysvuoteen 2002 verrattuna ollen edelleen kohtuullisen hyvä. Tulosyksiköistä suoramyynä menestyi parhaiten vuonna 2003.

Oy Hedpro Ab:n vuosi oli vaikea suhdanteiden takia, ja kilpailu urakoista oli erittäin kova. Liikevaihto pieneni 7,6 % ja tulos heikkeni ollen kuitenkin selvästi voitollinen. Tulosyksiköistä Security ja huolto saavuttivat tavoitteensa.

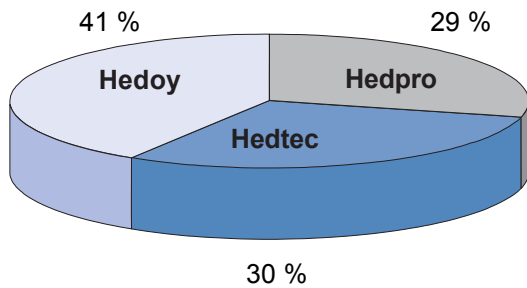
Odotamme, että yksityinen kulutus ja kodintekniikka-alan tuotteiden kysyntä ovat vahvoja vuonna 2004 ja että myös muiden toimialojemme tuotteiden kysyntä kääntyy nousuun loppuvuodesta. Tavoittelemme runsaan 7 %:n liikevaihdon kasvua ja odotamme, että tuloksemme paranee oleellisesti vuonna 2004.

Asetettujen tavoitteiden saavuttamiseksi kehitämme tuotevalikoimaamme ja panostamme vuoden 2004 aikana vahvasti erilaisiin kehitysprojekteihin, joiden tarkoituksena on asiakastyytyväisyyden ja oman tehokkuutemme parantaminen. Yksi oleellinen kehitysprojekti on kodintekniikan sähköisen tilausjärjestelmän edelleen kehittäminen.

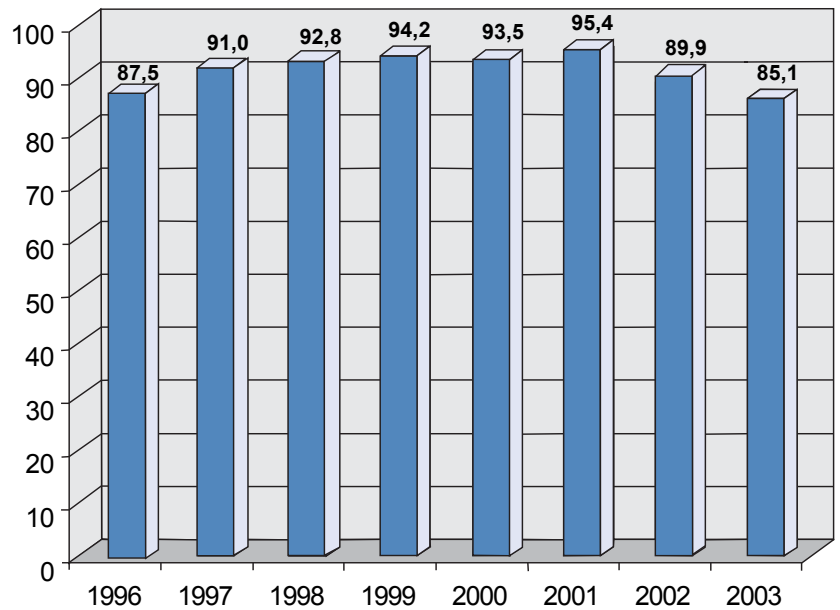
Berndt Johansson
Hallituksen puheenjohtaja

Tuloslaskelma (1000 EUR)			Tase (1000 EUR)		
	2003	2002		2003	2002
Liikevaihto	85 088	89 851	Käyttöomaisuus	15 100	15 761
-Muut tulot	351	456	Vaihto-omaisuus	13 952	14 249
-Materiaalit ja palvelut	-58 900	-62 705	Rahoitusomaisuus	16 346	17 364
-Henkilöstökulut	-16 119	-15 181	Omaisuuksien yhteensä	<u>45 398</u>	<u>47 374</u>
-Poistot ja arvonalennukset	-1 026	-1 088	Oma pääoma		
-Liiketoiminnan muut kulut	-8 331	-8 224	-Osakepääoma	1 036	1 036
Liikevoitto	1 063	3 109	-Muu oma pääoma	19 927	23 420
Rahoitus	162	71	Varaukset	5 113	4 968
Tulos ennen veroja	1 225	3 180	Vieras pääoma		
Verot	-371	-976	-Pitkäaikainen	7 337	5 209
Tilikauden tulos	<u>854</u>	<u>2 204</u>	-Lyhytaikainen	11 985	12 741
			Rahoituksen yhteensä	<u>45 398</u>	<u>47 374</u>
Henkilöstön lkm	383	394			

Liikevaihdon jakauma



Liikevaihdon kehitys (MEUR)



Hedoy

Uutta teknologiaa

JVC lanseerasi markkinoille täydellisen tallentavan DVD-soittimen. Plasma-
taulutelevisioiden kysyntä kiihtyi vuoden loppua kohden. JVC-plasmojen laadun
osoituksena merkki ylsi voittoon Hifi-lehden testissä.

Pitkä yhteistyö

Vuodelle osui kaksi merkittävää virstanpylvästä. Moccamasterin maahantuon-
nin aloittamisesta tuli kuluneeksi 30 vuotta ja JVC:n aloituksesta 25 vuotta. Mo-
lemmat brändit ovat kohonneet Suomen kärkimerkeiksi.

Uusi edustus

Hedoy aloitti espanjalaisten Fagor-kodinkoneiden maahantuonnin. Fagor on
merkittävä pesukoneiden, kylmälaitteiden ja liesien valmistaja. Espanjan lisäksi
sillä on tuotantolaitokset Puolassa, Marokossa ja Argentiinassa.

Hedi

Vuoden aikana tiivistettiin yhteistyötä Norjan ja Ruotsin Lux-organisaatioiden
kanssa teemana pölynimureiden suoramyyntin strateginen ohjaus.



Hedpro

Jatkuvuutta projektitoimituksissa

Vuonna 2003 Security luovutti Helsingin kaupungille kolme vuotta kestäneen Kallion virastotalon turvaprojektin, joka kokonaisarvoltaan oli yli miljoona euroa. Toimitettu kokonaisuus käsitti henkilöturvajärjestelmän, verkotetut HRMV-video-vaihejärjestelmät sekä Hedsam-kulunvalvonta- ja HHL-rikosilmoitusjärjestelmät.

Syksyllä 2003 aloitettiin PRODEX-500-paloilmoitusjärjestelmän toimitukset jälleenmyyjän kautta Helsingin Salmisaaren oikeustaloon, joka on Pohjoismaiden suurimpia oikeuslaitoskeskittymiä. Saneerauksen ensimmäisessä vaiheessa toimitukseen kuuluu kahdeksan PRODEX-500/4A-paloilmoitinkeskusta ja 2500 ilmaisinta. Lopulliseen kokoonpanoonsa järjestelmä kasvaa parin vuoden sisällä, jolloin se käsittää 12 verkotettua paloilmoitinkeskusta.

Sisarlaiva Viktoria reitille Tallinna – Tukholma.

Tallink II -projekti oli viestintäosaston suurin ja haastavin projekti viime vuonna. Viktoria-risteilyalus aloittaa liikennöinnin keväällä 2004 Tukholman ja Tallinnan välillä. Toimitimme alukseen mm. äänentoisto-, antenni-, videovalvonta-, talkback-, aikakello-, henkilöhaku- ja UHF-radiojärjestelmät.

Hedcom

Vahvuutena moniosaaminen

Hedcomin vuosi oli vahvasti projektivetoinen ja kohteiltaan erittäin monipuolinen. Kysyntä kohdistui kaikkiin ydinalueisiimme: AV-, broadcast-, teatteri- ja saliteknikkaan. Suurin asiakkaamme oli edelleen Yleisradio ja suurin työmaa Järvenpään lukio, joka oli myös koko alan vuoden suurin AV-järjestelmätoimitus. Monipuolisuutta kuvaavat lukuisat järjestelmätoimitukset, esim. Jyväskylän ammattikorkeakoulun täydellinen TV-studio; HUSin leikkaussalien AV-ratkaisut; Yleisradion, Helsingin Energian, Ilmavoimien ja hätäkeskusten valvomo- ja projisointiratkaisut; Masa Yardsin kahden risteilijän ääni-, valaistus- ja videolaitetoimitukset sekä Tavastia-Klubin ja Sello-Salin saliaänentoisto-, valaistus- ja videojärjestelmät.



Hedtec

Valaistusta räätälityönä

Yksi Hedtec Valaistuksen viime vuoden mielenkiintoisista projekteista oli Kuopion tuomiokirkon valaistus, jota varten toimitimme Glashütte Limburgin valmistamia korkealaatuisia lasivalaisimia. Toimitukseen sisältyi useita vakiovalaisimia sekä yhteensä 8 suurta ja 12 pientä tähän kirkkoon varta vasten suunniteltua kaunista kattokruunua.

Ennätysvuosi lämmityslaitteiden myynnissä

Vuonna 2003 Frico-lämmityslaitteiden myynti jatkoi myönteistä kehitystään päätyen kaikkien aikojen ennätyslukemiin. Myynnin kärkenä toimivat tuttuun tapaan ilmaverhokojeet, joista erityisesti mainittakoon teollisuuden tarpeisiin suunnitellut sarjat sekä julkisten tilojen sisäänkäynteihin tarkoitettu design-ilmaverho AD Corinte. Lämmityslaitteiden myynnille myönteisen alkulaukauksen antoi tammikuun kireä pakkasjakso, joka auttoi tyhjentämään varastohyllyt tilapäis- ja lisälämmittimistä.

Heat°-valaisimet suomalaiseen kotiin

Vuonna 2001 lanseerattu Heat°-valaisinbrandi on löytänyt tiensä suomalaisiin koteihin. Heat°-valaisinten suunnittelussa on otettu huomioon suomalainen tyyli ja asennettavuuden helppous. Valikoimasta löytyy valaisimia lähes kaikkiin kodin kohteisiin.

