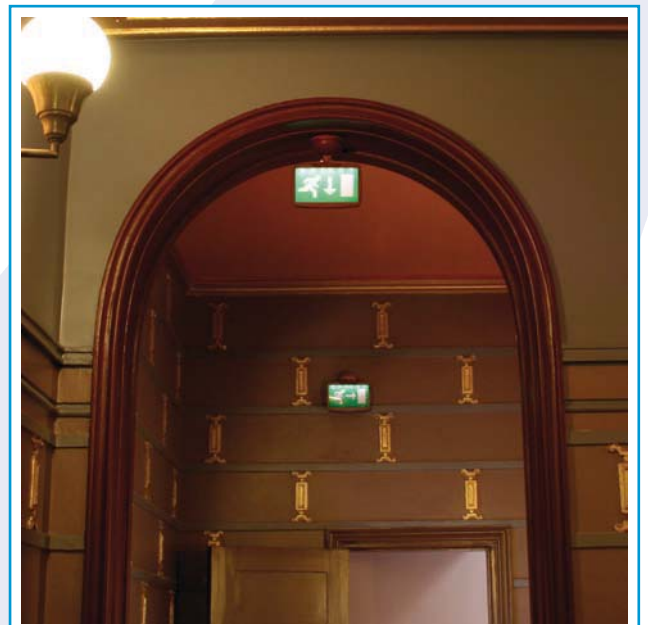
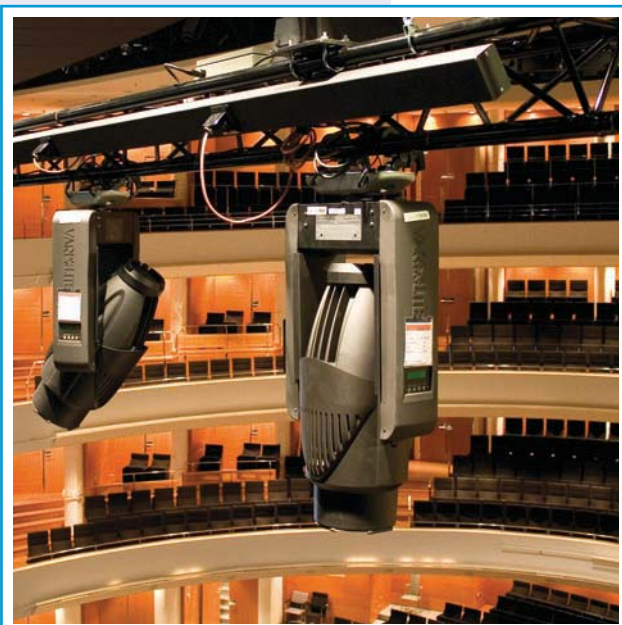
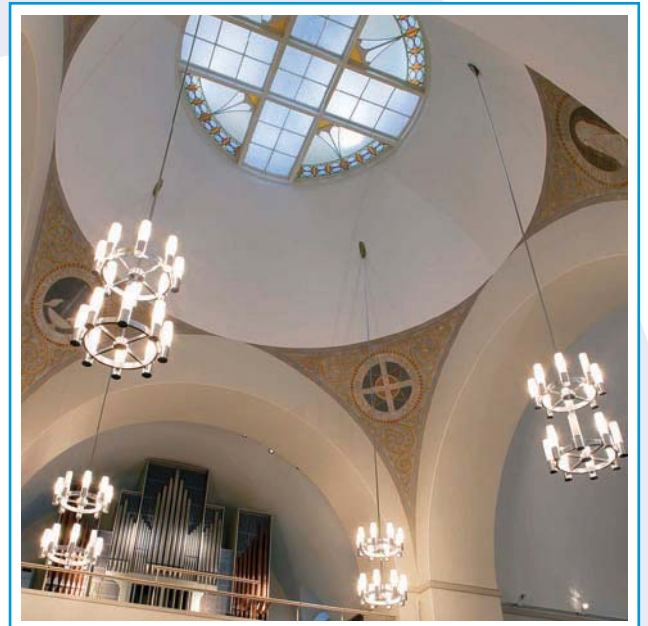
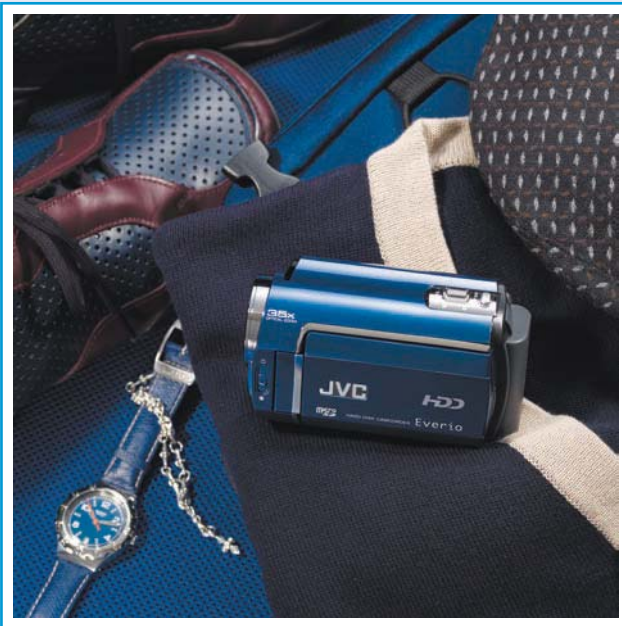




# HEDENGREN

1918 **90** 2008

Johtavia ratkaisuja



Vuosikatsaus 2007

Toimintaympäristö vuonna 2007 oli kaupalle suotuisa kansantalouden kehittyessä myönteisesti. Kysyntä kasvoi kaikilla toimialoillamme, etenkin Kodintekniikka-toimialalla.

Hedengren-konsernin liikevaihto kasvoi 9 % nousten 106,4 miljoonaan euroon. Tulos parani merkittävästi edellisvuodesta ollen nyt 2,3 miljoonaa euroa. Oma-varaisuusaste oli 41,9 % ja taseen loppusumma 51,1 miljoonaa euroa. Konsernin palveluksessa oli keskimäärin 347 henkilöä.

Hedengrenin kaikki neljä toimialaa menestyivät hyvin kasvattaen liikevaihtoaan ja parantaen tulostaan.

Talotekniikka-toimialamme yhtiö Oy Hedtec Ab kasvatti myyntiään 10 % ja saavutti samalla ennätystuloksen. Tulosityksiköistä asennustarvikeosasto menestyi erityisen hyvin.

Turvallisuustekniikka-toimialamme yhtiön Oy Hedengren Security Ab:n myynti kasvoi 12 % ja tulos parani merkittävästi. Yrityksen sisällä voimakkaimmin kasvoi turvavaloliiketoiminta.

Kodintekniikka-toimialamme yhtiö Oy Hedengren Kodintekniikka Ab onnistui kasvattamaan myyntiään 7,5 % ja saavutti merkittävän tulosparannuksen. Eri-tyisesti kahvinkeitinten ja digisovitinten kauppa kehittyi suotuisasti. Suoramyyntiin keskittyvä Hedengren

Direct saavutti niin ikään hyvän tuloksen.

AV- ja broadcast-tekniikka-toimialamme yhtiö Oy Hedcom Ab ylsi 9 % liikevaihdon kasvuun saavuttaen hyvän tuloksen.

Vientimme kehittyi suotuisasti kaikilla lähimarkkinoillamme Baltiassa, Venäjällä ja Pohjoismaissa. Pitkäjänteinen työ on vahvistanut asemaamme ja nostanut viennin tärkeäksi osaksi toimintaamme.

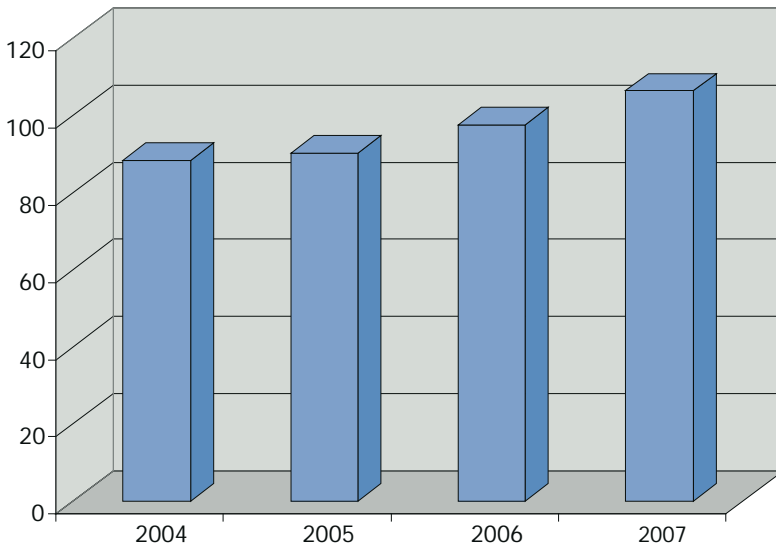
Vuonna 2007 selkeytimme konsernirakennetta jakamalla Ammattielektroniikka-toimialamme AV- ja broadcast-tekniikka- ja Turvallisuustekniikka-toimialoihin. Uusi rakenne tukee Hedengrenin strategiaa ja selkeyttää konsernin asemaa markkinoilla. Toteutimme myös useita asiakaspalveluun ja sisäiseen toimintaan liittyviä kehityshankkeita, minkä lisäksi uudistimme tuotenäyttelymme. Jatkamme kehitystyötä keskittyen erityisesti asiakkuuksien syventämiseen, tuote- ja palvelutarjonnan laajentamiseen sekä toimintoketjun kustannustehokkuuteen.

Hedengren täyttää tänä vuonna 90 vuotta. Tulemme viettämään juhlavuotta työn merkeissä. Aloitamme juhlavuoden luottavaisin mielin ja uskomme yhtiön myönteisen kehityksen jatkuvan tänäkin vuonna.

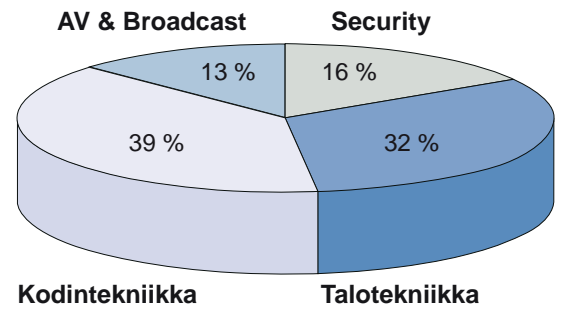
**Berndt Johansson**  
Konsernijohtaja

Tuloslaskelma (1000 EUR)			Tase (1000 EUR)		
	2007	2006		2007	2006
Liikevaihto	106 355	97 492	Käyttöomaisuus	12 838	13 386
- Muut tulot	272	420	Vaihto-omaisuus	18 397	17 701
- Materiaalit ja palvelut	-76 083	-71 265	Rahoitusomaisuus	19 869	18 794
- Henkilöstökulut	-16 601	-16 481	Omaisuus yhteensä	<u>51 104</u>	<u>49 881</u>
- Poistot ja arvonalennukset	-966	-941			
- Liiketoiminnan muut kulut	-9 483	-8 026	Oma pääoma		
Liikevoitto	3 494	1 199	- Osakepääoma	1 036	1 036
Rahoitus	-218	-216	- Muu oma pääoma	19 537	18 257
Tulos ennen veroja ja tilinpäätössiirtoja	3 276	983	Varaukset	4 583	4 415
Tilinpäätössiirrot			Vieras pääoma		
Verot	-941	-335	- Pitkäaikainen	6 624	4 986
Vähemmistöosuus	-47		- Lyhytaikainen	19 277	21 187
			Rahoitus yhteensä	<u>51 104</u>	<u>49 881</u>
Tilikauden tulos	<u>2 288</u>	<u>648</u>			
Henkilöstön lkm	347	361			

## Liikevaihdon kehitys (MEUR)



## Liikevaihdon jakauma



## Hedengren Kodintekniikka

Oy Hedengren Kodintekniikka Ab:n vuosi oli menestyksellinen. Vuosi oli menestyksellinen käytettiin mittarina sitten liiketoiminnan lukuja, yhtiön sisäisiä laatutekijöitä tai asiakastyytyväisyyttä.

Eniten paransivat brändeistämme tulostaan Moccamaster-kahvinkeitin ja Kaon-digisovittimet. Moccamasterin myynti huipentui perinteisesti vuoden viimeisellä neljänneksellä, ja euromääräinen markkinaosuutemme tässä tuoteryhmässä oli koko vuodelta huikea: yli 60 %. Kaon löi itsensä läpi Suomen kivikoviilla digisovittimien markkinoilla 10 %:n osuudellaan.

Suurimman edustuksemme, JVC-tuotteiden myynnin kehittämiseksi vuosina 2008-2009 olemme tehneet paljon perustyötä ja selvityksiä, joiden hedelmät ovat näkyvissä jo keväällä 2008. Silloin JVC tuo markkinoille maailman ensimmäisenä ohuen ohuet Super Slim -taulutelevisiot ja uudet, markkinoiden trendien mukaiset Everio-kovalevykamerat.



## AV & broadcast-tekniikka / Hedcom

Vuosi alkoi vauhdikkaasti ja kysyntä jatkui vahvana ja tasaisena kaikilla toimintasektoreillamme läpi koko vuoden. Vahvistetun asennusyksikömme myötä pystyimme vastaamaan kasvaneeseen kysyntään ja parantamaan projektitoimitusten määrää ja toimitusaikoja. Yhteistyö jälleenmyyjien ja urakoitsijoiden välillä tiivistyi edelleen tuoden kasvua myös tälle sektorille.

Suomen laivateollisuuden hyvä tilauskanta vaikutti positiivisesti myös Hedcomin järjestelmätoimituksiin Akerin telakoille. AV- ja yleisäänentoisto-järjestelmien kysyntä yrityksiin sekä julkisiin tiloihin oli edelleen vahva. Laitepäivitykset broadcast- ja tuotantostudioille jatkuivat tasaisina.

Suurin kasvu vuodelle tuli kuitenkin kulttuurisektorilta, joista mm. Hämeenlinnan Verkatehtaan teatteriesitystekniikan toimitus sekä Suomen Kansallisoopperan liikkuvien VariLite-näyttämöheittimien hankinta olivat vuoden mittavimmat yksittäiset projektit.







## Talotekniikka / Hedtec

Toimialamme kokonaiskysynnän kasvu hidastui pari prosenttiyksikköä, mutta oli alan historiaan nähden kuitenkin hyvä.

Hedtecillä sekä jokainen osasto että päätuotealue saavutti historiansa parhaan myyntituloksen. Kaikkien ydinasiakkaiden kanssa ylettiin ennätysmäisiin ja alaa selvästi suurempiin kasvulukuihin. Vuositasolla raaka-aineiden vaikutus myyntiimme ja tulokseemme oli odotuksiin nähden selvästi positiivisempi. Kun yllämainittuihin elementteihin liitetään vielä erittäin sitoutunut ja ammattitaitoinen henkilöstö, on vuoden 2007 hyvän menestyksen ainesosat mainittu.

Kaikki Hedtecin myyntiyksiköt olivat mukana monissa suurissa projekteissa – esimerkkinä mainittakoon rakenteilla olevan ja valmistuttuaan maailman suurimman loistoristeilijän Genesisen laaja PEHA-sähköasennuskalustetoimitus sekä teollisuusosastomme ilmaverhoprojektit Tampereen Sokokselle ja Lohjan upoouteen Prismaan.

Asennustarvikeosastomme solmi merkittävän uuden toimittajasopimuksen; ENTES-mittausjärjestelmät – teollisuuden ja kiinteistöjen energian mittauksiin ja sähköverkon analysointiin.



## Hedengren Security

Hedengren Securityn kaikki liiketoiminnot kasvoivat merkittävästi vuonna 2007. Voimakkainta kasvu oli kameravalvontajärjestelmien myynnissä, jossa varauduimme uudistuviin markkinoihin tekemällä yhteistyösopimuksia IP-pohjaisten kameravalmistajien kanssa. Myös integroitujen turvallisuusjärjestelmien markkinat ovat selvässä kasvussa ja se on nähtävissä meidänkin laitetuotteuksissamme niin Suomessa kuin lähialueilla. Erikoisosaamisemme näkyi yhteistyössä Yleisradion kanssa. Rakensimme Yleisradiolle kevyitä lähetyksautoja ja huolsimme heidän äänipuolen autojaan.

Erittäin myönteisen vastaanoton vientimarkkinoilla on saanut integroitu paloilmoitin/turvavalvojärjestelmämme Prodex EML. Järjestelmän ympäristöystävällinen kokonaisuus energiankulutuksessa, ylläpidossa ja asennuksessa on saanut osakseen ansaittua huomiota tilaajien, suunnittelijoiden ja asennusliikkeiden taholta.

Hedengren Securityn Neptosec-verkkokauppa uudistettiin ostoskorityyppiseksi järjestelmäksi. Sen kautta turva-alan erikoisliikkeet pystyvät ostamaan kaikkia konsernimme turvallisuustekniikkatuotteita ja samalla saamaan sähköisen vahvistuksen tilauksesta ja toimituksesta.

