



# HEDENGREN



Johtavia ratkaisuja vuodesta 1918

## Vuosikatsaus 2013





Vuosi 2013 oli hyvin haasteellinen niillä markkinoilla joilla toimimme. Suomessa toimitilarakentaminen väheni oleellisesti edellisestä vuodesta ja Suomen talouden yleinen epävarmuus vaikutti kuluttajien ostokäyttäytymiseen, heikentäen kysyntää.

Meidän kesällä 2012 aloitettu ja vuonna 2013 valmistunut toimitilojemme peruskorjaus Lauttasaarentiellä rasitti useilla kertaluontaisilla kuluilla emoyhtiömme tulosta.

Haasteellinen markkinatilanne ja kiristynyt kilpailu vaikutti meidän toimintaamme. Vuonna 2013 liikevaihtomme pieneni 81,2 miljoonaan euroon. Liiketuloksemme oli 1,2 miljoonaa euroa tappiolla. Taseemme loppusumma oli 49,8 miljoonaa euroa ja omavaraisuusasteemme oli 36,1 %.

Talotekniikan toimialalla toimivat Oy Hedtec Ab sekä Oy Hedengren Security Ab menestyivät hyvin, saavuttaen odotettua tulosta. Suoramyyntiyhtiömme Oy Hedengren Direct Ab ylsi myös vahvaan tulokseen. Vientimme kokee vahvaa kasvun aikakautta ja tätä kehitystä vahvistaa vuonna 2013 toimintansa aloittanut Norjan tytäryrityksemme.

AV- ja broadcast-tekniikan toimialan myynti pieneni 25 %, toiminnan ollessa tappiollista.

Kodintekniikan toimialamme liikevaihtoon vaikutti alenevasti alan epävakaa kysyntä sekä jakelussa tapahtuva rakennemuutos. Toiminta oli tappiollista.

Olemme vuonna 2013 reagoineet vahvasti, sopeuttaen toimintaamme muuttuneeseen tilanteeseen. Odotamme, että panostamalla toimintamme tehostamiseen tähtääviin toimenpiteisiin, onnistumme vuonna 2014 kääntämään konsernin toiminta voitolliseksi, vaikkakin osassa konsernia kulurakenteen sopeuttamista joudutaan jatkamaan.

Vuosi on alkanut hyvin ja ennakoimme kysynnän toimialoillemme paranevan loppuvuodesta.

Kohtaamme vuoden 2014 luottavaisin mielin, nyt kun mittavat investoinnit toimitalomme peruskorjaukseen ovat takanapäin. Jatkamme vahvaa panostamista tuotekehitykseen sekä panostamme eri kehityshankkeiden tuottavuutemme parantamiseen.

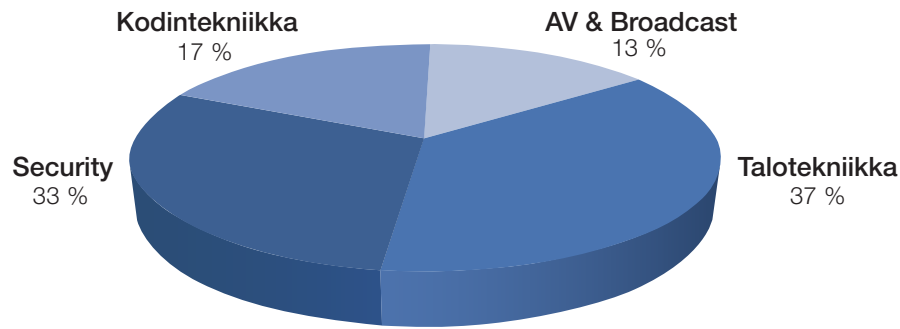
Uskomme menestykseen yhdessä asiakkaiden ja kumppaneiden kanssa myös haasteellisempina aikoina.

### **Berndt Johansson**

Konsernijohtaja

<b>Tuloslaskelma (1000 EUR)</b>			<b>Tase (1000 EUR)</b>		
	<b>2013</b>	<b>2012</b>		<b>2013</b>	<b>2012</b>
Liikevaihto	81 215	90 911	Käyttöomaisuus	21 703	16 856
- Muut tulot	493	226	Vaihto-omaisuus	13 923	17 899
- Materiaalit ja palvelut	-53 438	-61 504	Rahoitusomaisuus	13 459	16 590
- Henkilöstökulut	-20 375	-19 565	Rahat ja pankkisaamiset	686	1 528
- Poistot ja arvonalennukset	-976	-675	Omaisuus yhteensä	49 771	52 873
- Liiketoiminnan muut kulut	-8 119	-8 192			
Liikevoitto	-1 200	1 201	Oma pääoma		
Rahoitus	-238	-34	- Osakepääoma	1 036	1 036
Tulos ennen veroja	-1 438	1 167	- Muu oma pääoma	16 808	19 587
Verot	-298	-429	Vähemmistöosuus	208	294
Vähemmistöosuus	-16	-79	Varaukset	3 269	3 545
Tilikauden tulos	-1 752	659	Vieras pääoma		
			- Pitkäaikainen	9 569	7 579
			- Lyhytaikainen	18 881	20 832
			Rahoitus yhteensä	49 771	52 873
Henkilöstön lkm	348	351			

## Liikevaihdon jakauma toimialoittain



### Hedengren Kodintekniikka

Hedengren Kodintekniikan edustukset ovat monilta osiltaan vahvistaneet asemiaan markkinoilla. Digibokseissa, joka on viihde-elektronikan alan toiseksi suurin ryhmä, edustamamme HDThunder on jo toista vuotta peräkkäin ylivoimainen markkinajohtaja tallentavissa HD-laitteissa. Yhdessä Oy Gustav Paulig Ab:n kanssa olemme vahvistaneet Cupsolo-kapselikeittimien konseptia Suomessa ja Melittan uudet Signature-suodatinkahvilaitteet olivat näkyvästi mukana suurimpien market-ketjujen markkinoinnissa.

Sharp-jättitelevisioiden kakkosasema markkinoilla on saavutettu edelläkävijäteknikalla: terävää, puhdasta kuvaa, joiden ääntä höyrytetään Audio Pro-merkkisillä erikoisesti TV:n käyttöön suunnitelluilla kaiuttimilla.

### Hedengren Direct

Vuonna 2013 onnistuimme toisena vuonna peräkkäin kasvattamaan liikevaihtoaamme. Uusi aluemyyntikonttori avattiin Hämeenlinnassa ja Tampereella avasimme vuoden lopussa ilmanpuhdistintimien.

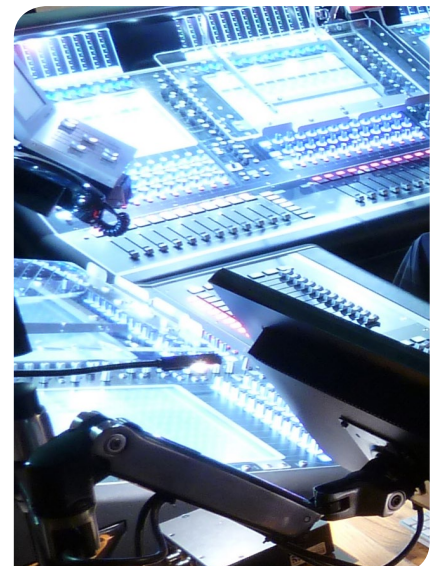
Keväällä 2014 Hedengren Directistä kutsutaan jälleen kerran yksi aluemyyntipäällikkö sekä kaksi myyntineuvottelijaa päämiehen toimesta kansainväliseen Lux International Trophy vuosijuhlaan Kööpenhaminaan, palkittaviksi hienoista suorituksista vuonna 2013. Kaksi myyntineuvottelijaa Suomesta siis 25 parhaan joukossa maailman laajuisesti sekä yksi aluemyyntipäällikkö 20 parhaan aluemyyntipäällikön joukossa.



### AV & broadcast-tekniikka / Hedcom

Vuonna 2013 myyntivolyymi laski alentuneen kysynnän myötä siitäkin huolimatta, että toimitimme vuoden aikana merkittäviä laite- ja projektitoimituksia. Hankkeita pidettiin vireillä mutta käynnistyksiä lykättiin ja siirrettiin tuonnemmaksi.

Mahdollisuuksia ja onnistumisia oli kuitenkin hankalasta markkinatilanteesta huolimatta. Viestintäviraston taajuusmuutosten tuoma langattomien mikrofoniin päivitystarve hyödynnettiin varsin onnistuneesti ja mikrofonijärjestelmiä toimitettiin ennätysellinen määrä lukuisille teattereille ja saleille ympäri maan. Helsingin Kaupunginteatterille toimitettiin alan suurin digitaalinen äänipöytä- ja äänen verkotusjärjestelmä ja Kulttuuritalo uusi näyttämön ääni-, valaistus- ja mekaniikkajärjestelmiä. Yleisäänijärjestelmiä toimitettiin edelleen tasaisesti ja STX Rauman telakalla työt jatkuvat laivan intercom-tekniikan viimeistelytyöissä. Opetussektorin kysyntä säilyi myös tasaisena ja interaktiivisia tauluja ohjelalaitteiden toimitettiin kouluihin aiempien vuosien tapaan.





## Talotekniikka / Hedtec

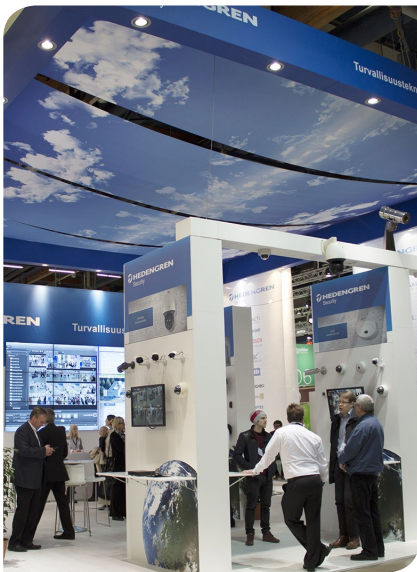
Hedtecin toimintavuosi 2013 oli odotusten mukainen. Vuosi lähti varovasti liikkeelle, mutta käänne parempaan tapahtui vuoden viimeisellä neljänneksellä. Pärjäsimme kilpailussa hieman alan markkinoita paremmin ja saavutimme melko hyvin tavoitteemme.

Hedtecin vuoden 2013 projekteista voidaan esimerkkinä nostaa esiin parikin kohdetta, jotka ovat alueina erilaisia, mutta molemmat liittyvät liikenteeseen ja matkustamiseen ja tulevat tulevaisuudessa liittymään lähemminkin toisiinsa.

Finnairille valmistui uusi pääkonttori Helsinki-Vantaa lentoaseman alueelle ja tulevaisuudessa merkittävä osa lentoaseman liikenteestä tulee kulkemaan kehäradan kautta. Vaikka toiminta radalla vielä odottaa alkamistaan, niin radan asemia rakennetaan kiihtyvällä tahdilla ja valaisintoimitukset sinne ovat alkaneet.

Finnairin pääkonttorissa valaistukseen käytettiin monipuolisesti Glashütte Limburgin, BEGA:n ja Steinelin valaisimia. Hedtec toimitti kohteeseen myös n. 600 kpl SmartiS -pistorasiapylväitä. Kehäradan asemat puolestaan ovat toisenlainen kohdealue, jossa BEGA:n laaja ulkovalaisinmallisto on monipuolisesti käytössä.

Vuosi 2013 oli myös kiivainta aikaa laajoille muutoksille Hedengrenin omissa toimitalossa. Kiinteistö saneerattiin valaistuksen ja valaistuksen ohjauksien myötä viimeisimpään tekniikkaan. Muutoksessa toimistotilojen loistelamppuvalaistusta ohjataan läsnäolotunnistimin ja yleistiloissa käytössä on energiatehokkaat led-valaisimet aika- ja tunnistinohjauksin.



## Hedengren Security

Liikevaihtomme kasvoi ja vuoden 2013 tuloksemme oli parempi kuin vuonna 2012. Edustamistamme järjestelmistä parhaiten menestyivät turvavalojärjestelmät ja IP -pohjaiset kameravalvontajärjestelmät.

Syyskuussa myimme sähköurakointiyksikkömme selkeyttääksemme liiketoimintaamme. Kaupan jälkeen Oy Hedengren Security Ab keskittyi pelkästään sähköisten turvallisuusjärjestelmien tuotesuunnitteluun, valmistuttamiseen, tukkuliiketoimintaan sekä turvallisuusjärjestelmien asennus-, huolto- ja ylläpitotoimintoihin valituille asiakasryhmille. Markkinoimme omia ja edustamiemme päämiesten tuotteita yhteistyökumppaneidemme kautta ensi sijassa Suomeen, Pohjoismaihin ja Baltiaan.

Markkinoinnissa vuoden 2013 päätapahtuma oli marraskuussa pidetyt FinnSec -messut Messukeskuksessa Helsingissä. Tämän lisäksi olimme lokakuussa mukana Sectech 2013 -messuilla Tukholmassa, jossa esittelimme aktiivista evakuoitintijärjestelmää Prodex FIREscapeä.

